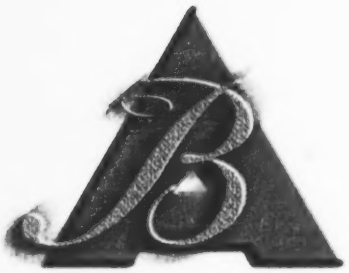
Catalogue no. 11-621-MIE — No. 008
ISSN: 1707-0503
ISBN: 0-662-35779-5

Analytical Paper

Analysis in brief

Diamonds: Adding lustre to the Canadian economy



by Bruna Santarossa

International Trade Division
9th Floor, Jean Talon Building, Ottawa, K1A 0T6

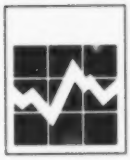
Telephone: 1 800 263-1136

This paper represents the views of the author and does not necessarily reflect the opinions of Statistics Canada.

Statistics Canada Statistique Canada

Canada

106-03099/



Diamonds: Adding lustre to the Canadian economy

Bruna Santarossa

Review Committee: Robin Dunn and Lee-Anne Jennings from Natural Resources Canada; Don Law-West and Doug Paget from Indian and Northern Affairs Canada; Iddi Alhassan, John Flanders, and Bernie Theriault from Statistics Canada.

Special Contribution: Ginette Bouchard and Gabrielle Slivinski from Natural Resources Canada; Bruce Cooke, Gilbert Paquette and Stephen Sherwood from Statistics Canada.

Managing Editor: Yvan Gervais

Production: Debi Soucy

January 2004

Catalogue No: 11-621-MIE2004008
ISBN: 0-662-35779-5
ISSN: 1707-0503
Frequency: Irregular

How to obtain more information:
National inquiries line: 1 800 263-1136
E-Mail inquiries: analysisinbrief-analyseenbref@statcan.ca

Published by the authority of the Minister responsible for Statistics Canada

© Minister of Industry 2004

All rights reserved. No part of this publication may be reproduced, stored in a retrieval system or transmitted in any form or by any means, electronic, mechanical, photocopying, recording or otherwise without prior written permission from Licence Services, Marketing Division, Statistics Canada, Ottawa, Ontario, Canada K1A 0T6

Diamonds: Adding lustre to the Canadian economy

Bruna Santarossa

International Trade Division

Summary

They have been captivating people for centuries. In 1953, movie star Marilyn Monroe celebrated them in song. In 1971, Agent 007 James Bond pursued criminals attempting to smuggle them. Now they are setting the economy of the Northwest Territories on fire.

They are diamonds.

The excitement began in 1991 when these brilliant precious stones of pure carbon were discovered at Point Lake near Lac de Gras in the Northwest Territories. Since then, two diamond mines have begun production: EKATI[1] and Diavik[2], both in the Northwest Territories. A third mine, the Jericho[3] project, just north of EKATI in Nunavut, is expected to be in production in 2005. The Snap Lake[4] project, also in the Northwest Territories, is expected to begin production in 2006.

A relative latecomer, Canada is now a major player in the international diamond scene. Not only is Canada rich in diamonds, it is rich in high quality diamonds. From 1998 to 2002 roughly 13.8 million carats have been mined, collectively worth $2.8 billion. This is roughly a 1.5-kilogram bag of ice each day for five years, with each bag worth $1.5 million.

Recent production data suggest that by the end of 2003 Canada will have produced almost 15% of the world's supply of diamonds, the third largest producer of diamonds, behind Botswana and Russia.

Diamond mining is adding a new lustre to the Canadian economy and dazzle to that of the Northwest Territories. Current projects are contributing substantially, both economically and socially, to Canada and particularly the North.

The impact of this industry shows no sign of abating. The EKATI and Diavik diamond mines are expected to be viable operations for the next 11 and 20 years, respectively. Once they are up and running, Jericho is expected to operate for eight years, and Snap Lake for about 18 years. Several projects are at the advanced exploration stage in other regions of Canada. This article profiles one of Canada's most dynamic industries: diamond mining.

Note to readers

BHP Billiton Diamonds Inc., Diavik Diamond Mines Inc. and Aber Diamond Mines Ltd. have signed waivers allowing their statistics on production, employment, capital investment and trade to be published. Statistics Canada appreciates this gesture and thanks them for the consent to use the data in this article.

1. The EKATI mine is 80% owned by the Anglo-Australian company BHP Billiton Diamonds Inc. a subsidiary of BHP Billiton of Melbourne, Australia. Charles Fipke and Stewart Blusson, the geologists who made the initial discovery, each own 10%.
2. The Diavik mine is a joint venture between Aber Diamond Mines Ltd (40%) a subsidiary of Aber Diamond Corporation of Toronto and Diavik Diamond Mines Inc (60%) a subsidiary of Rio Tinto plc, London, U.K.
3. The Jericho project is being developed by Tahera Corporation, Toronto.
4. The Snap Lake project is 100% owned by DeBeers Canada Corporation, Toronto.

Diamond rush: Boosting the NWT economy

The Northwest Territories was set abuzz with the discovery of diamonds in 1991. Two diamond mines have opened since then: the EKATI Diamond mine, which began production in 1998 and the Diavik Diamond mine, which opened in 2003. A third mine, Snap Lake, is expected to begin production in 2006. As a result, the Northwest Territories is flourishing both socially and economically with increases in gross domestic product and in high-paying jobs.

The NWT's economy surged ahead 5.1% in 2002, fuelled by the EKATI mine running at full capacity and by construction of the Diavik mine, which neared completion. Diamond mining accounted for just over 20% of the Northwest Territories' GDP.

Ancillary industries, such as non-residential construction, wholesale and transportation, have also benefited. Non-residential construction and other engineering projects were kept busy as a result of expansion at the EKATI mine and construction of the Diavik mine.

Wholesale sales increased 40% between 1998 and 2002[5], as wholesalers shipped machinery and building supplies. Truck transportation was up as well, as a result of transporting machinery and supplies from Yellowknife to the mines on over 400 km of ice road. In 2002, almost 9,000 loads of materials and supplies were transported to the EKATI mine and to the Diavik project.

High-income employment for northerners

Diamond mining is providing high-income employment to Canada's northern communities. Between 1998 and 2001, the number of employees directly involved in diamond mining increased almost seven-fold, from just over 90 to more than 700.

More recent employment figures[6] indicate that there are currently about 2,200 jobs related to diamond mining. The EKATI mine directly employs about 800 people while another 800 people are employed on a contract basis. Over three-quarters of its direct employees are Northern Residents, and 39% are Aboriginal.

The Diavik mine employs roughly 625, of whom 73% are Northern Residents and 37% are Aboriginal. The Snap Lake project is expected to employ about 500 people once it is in full operation.

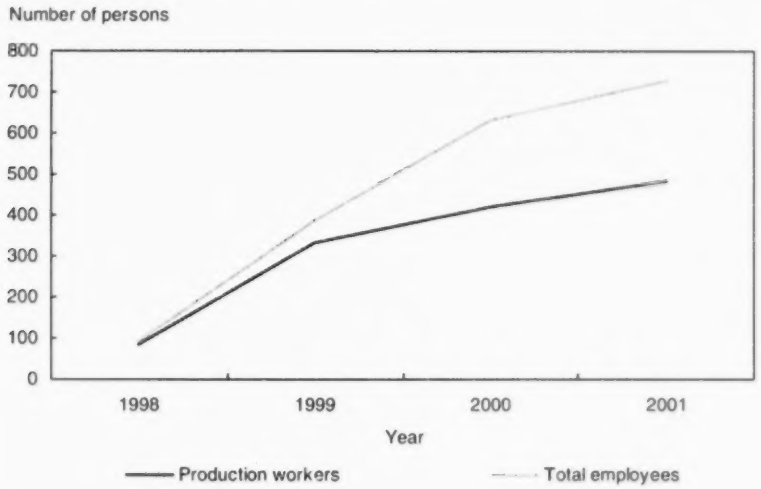
In addition, the industry pays high salaries. The average salary for all workers employed in the diamond mining industry in the Northwest Territories between 1998 and 2001 was $61,639. The average for production employees, those involved in the mining operations, was slightly higher, at $64,336.

These average salaries were roughly 30% higher than for all workers employed in the non-metallic mineral mining and quarrying sector across Canada, and 44% higher than the salaries for production employees in this sector.

5. 1998 wholesale industry sales for NWT include Nunavut.

6. Current employment figures as well as employment estimates for Snap Lake project are from the literature found at the following websites: Government of the Northwest Territories at http://www.gov.nt.ca/RWED/diamond/index/htm; *BHP Billiton Annual Report on Northern and Aboriginal Employment 2002*, BHP Billiton Diamonds Inc. at www.bhpbilliton.com; and Diavik Diamond Mines Inc. at www.diavik.ca.

Number of workers directly employed by the diamond mining industry, 1998 to 2001



Source: *Statistics Canada, Catalogue no. 26-201-XIB.*

Investment: Diamond mining no. 1 in NWT

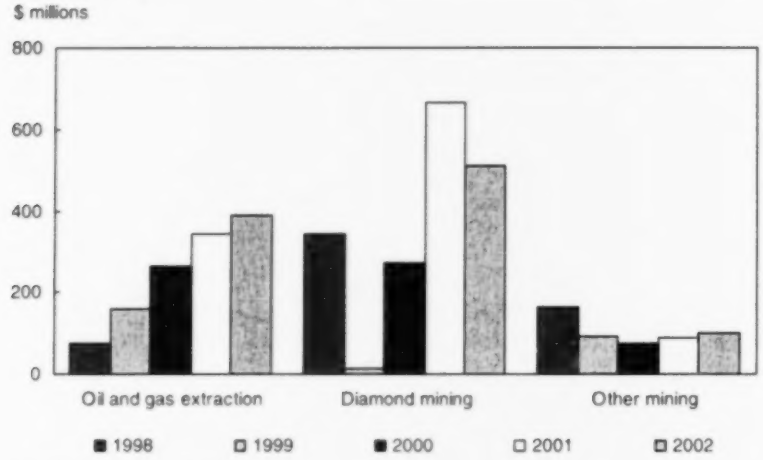
It costs a lot of money to construct and maintain a diamond mine. In the Northwest Territories, the cost is compounded by a harsh, yet fragile, environment characterized by long winters and short summers. Transportation involves 'ice' roads, and environmental commitments must ensure that, among other things, companies remain sensitive to caribou migration patterns.

The diamond mining industry invested $1.8 billion in capital spending in the Northwest Territories[7] between 1998 and 2002. This represented 37% of all capital expenditure incurred in the Northwest Territories during this period.

The diamond mining industry was also the largest contributor to capital expenditure in the mining and oil and gas extraction sector of the Northwest Territories. Diamond mining accounted for just over one-half of the $3.6 billion spent in this sector.

7. 1998 capital investment data for NWT includes Nunavut.

Mining and oil and gas extraction capital expenditure, NWT, 1998 to 2002[1]



[1] *1998 data include NWT and Nunavut.*

Source: *Investment and Capital Stock Division, Statistics Canada.*

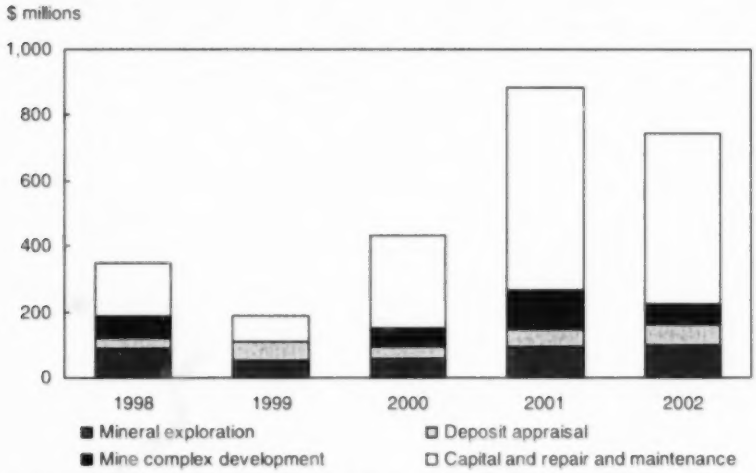
Between 1998 and 2002, companies invested a total of $2.6 billion in developing Canada's diamond mineral resources. These costs included exploration, mine complex development, capital investment and repair and maintenance expenses[8]. Investment in diamond mineral resource development represented roughly 12% of all investment in metal and mineral resource development in Canada during this period.

The Northwest Territories was the primary target, with 90% of total diamond mineral resource investment occurring there.

Nearly two-thirds of all investment in diamond mineral resource development was directed to capital and repair and maintenance expenditure between 1998 and 2002. Not surprisingly, almost all of this was in the Northwest Territories.

8. Exploration expenditures refer to those for mineral exploration and deposit appraisal including engineering, economic and feasibility studies, environment and land access costs. Mineral exploration includes activities up to and including the first delineation of a previously unknown mineral deposit to establish its potential economic value (tonnage and grade). Deposit appraisal includes activities that bring a delineated deposit to the stage of detailed knowledge required for a production feasibility study. Mine complex development costs includes activities to define, block out and gain access to the ore, prepare it for production, and other field work to extend the current ore reserves.

Breakdown of diamond mineral resource investment, Canada, 1998 to 2002



Source: *Federal-Provincial-Territorial Survey of Mining and Exploration Companies, Natural Resources Canada.*

The new northern diamond mines are providing significant, lasting investments in Northern and Aboriginal businesses. Of the $1.2 billion in contracts issued to construct the Diavik Diamond mine, approximately $900 million were with Northern businesses and just over $600 million with Aboriginal businesses[9].

Northern and Aboriginal business also figures prominently during operations. During 2002, BHP Billiton Diamonds Inc. spent over $355 million in the North. Spending through Northern Aboriginal-owned businesses reached over $123 million or 34.7% of total northern spending[10]. Diavik currently contracts out approximately $30 million in labour annually with Northern firms, of which over 80% are Aboriginal[11].

Diamond exploration expanding to Nunavut, Ontario

Before 2000, diamond exploration occurred almost exclusively in the Northwest Territories. Since then, it has expanded to other regions of Canada.

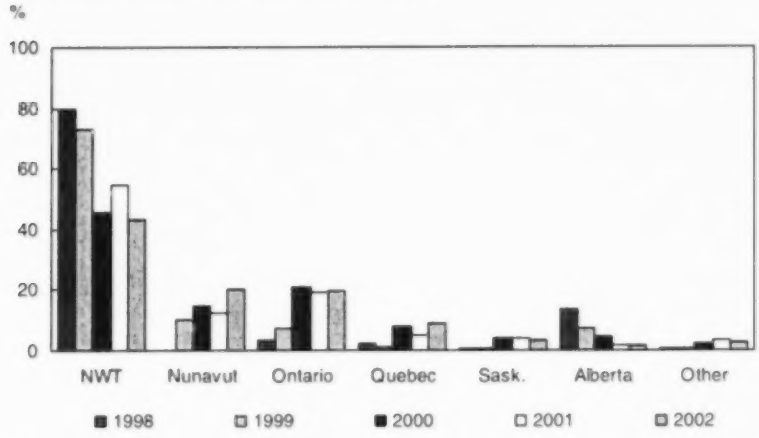
During 1998 and 1999, more than three-quarters of the $228 million spent on diamond exploration took place in the Northwest Territories[12]. Between 2000 and 2002, this fell to less than 50% as companies began to target other areas of Canada.

By 2002, 43% of diamond exploration was occurring in the Northwest Territories, 20% in Nunavut and another 20% in Ontario.

Diamond exploration accounted for 23% of the total $2.7 billion spent on metal and mineral exploration in Canada from 1998 to 2002. This was third only to precious metals (including gold and silver), which accounted for 36% of total spending on Canadian exploration and base metals (including copper, nickel, lead and zinc), which accounted for 28%.

9. *Diavik Socio-Economic Monitoring Report To December 31, 2002.*
10. *BHP Billiton Diamonds Inc. Annual Report on Northern Spending 2002.*
11. T. Hoefer, Diavik Diamond Mines Inc., Personal Communications, December 2003.
12. 1998 diamond exploration data for the NWT includes Nunavut.

Percentage distribution of diamond exploration expenditure, by province and territory, 1998 to 2002[1]



[1] *The 1998 data for NWT include Nunavut.*

Source: *Federal-Provincial-Territorial Survey of Mining and Exploration Companies, Natural Resources Canada.*

Government revenues on rise

The Federal Government and the Government of the Northwest Territories are expected to accrue both direct and indirect benefits from the production of diamonds.

Direct benefits will accrue to the Federal Government through royalties[13] and business and personal income taxes.

Indian and Northern Affairs Canada estimates that over the life of the mines, the EKATI, Diavik and Snap Lake projects will collectively generate royalties of $1.6 billion, federal business taxes of $2.6 billion, territorial business taxes of $1.3 billion, and employee and other business income taxes of $4.7 billion.

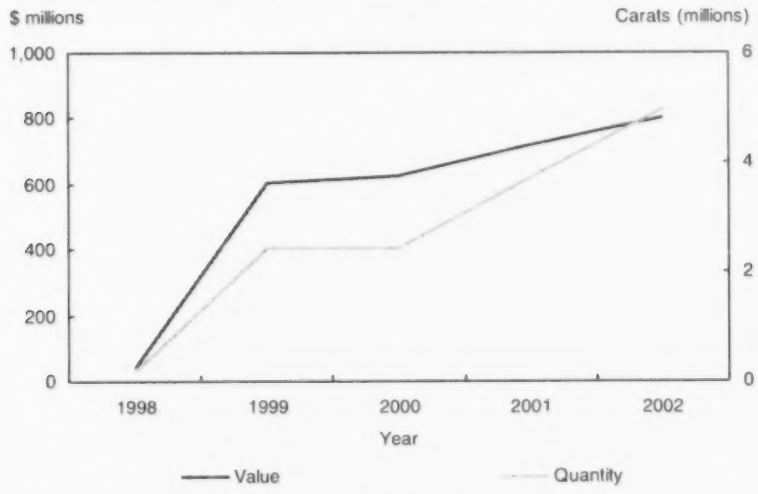
13. Indian and Northern Affairs Canada is responsible for the administration of mineral resources in the Territories through the Canadian Mining Regulations (CMR) and the *Territorial Lands Act*. Royalties are based on a formula contained in the CMR.

Production: Five million carats in five years

Diamond production has gone from zero to almost five million carats in five short years. In 2001, there was a 53% increase in the quantity of diamonds mined from the previous year; in 2002 carat recovery increased by 34% over 2001.

The value of production has increased accordingly, from zero prior to 1998 to just over $800 million in 2002.

Canadian diamond production, 1998 to 2002



Source: *Statistics Canada, Catalogue no. 26-202-XIB.*

With the opening of the Diavik mine in 2003, there has already been a marked increase in production. In the first six months of 2003 alone, almost 4.2 million carats of diamonds were mined in Canada, just 17% less than the total for 2002.

With the opening of the Jericho mine in 2005 and the Snap Lake mine in 2006, there will be further noticeable increases in production. The EKATI mine is expected to average 4 million to 5 million carats per year over the life of the mine. The Diavik mine is expected to yield 8 million carats per year. The Jericho mine is expected to yield 0.39 million carats per year, while Snap Lake is expected to yield roughly 1.5 million carats a year.

The average price per carat of mined diamonds fell from a high of $257 in 2000 to $161 in 2002. This was a result of the recovery of smaller, lower-value stones that began in 2001 at a second diamond deposit (EKATI's Misery pipe). The average price declined when these diamonds were blended with better quality, larger stones.

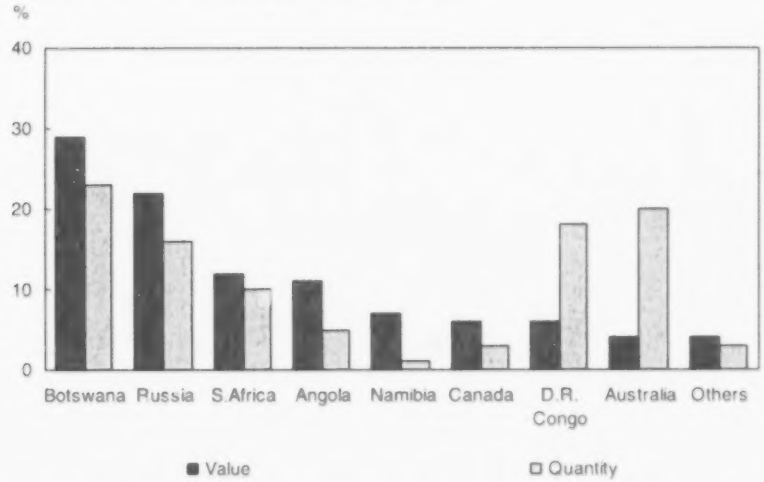
It is expected that the diamonds mined at the EKATI mine will have an average value of $140 per carat over the life of the mine. Those of the Diavik mine will have an average value of $104 per carat; those from the Jericho mine an average of $129; and those from the Snap Lake mine, $106 per carat[14].

Canada emerges as a major world player

By 2001, Canada was the sixth largest producer of diamonds by value and the seventh largest by quantity.

The 2003 production data suggest that Canada is poised to become the world's third largest producer of diamonds, producing almost 15% of the world's diamonds by value. This would put Canada just ahead of South Africa, but behind Botswana and Russia.

Share of world diamond production, 2001



Source: *WWW International Diamond Consultants.*

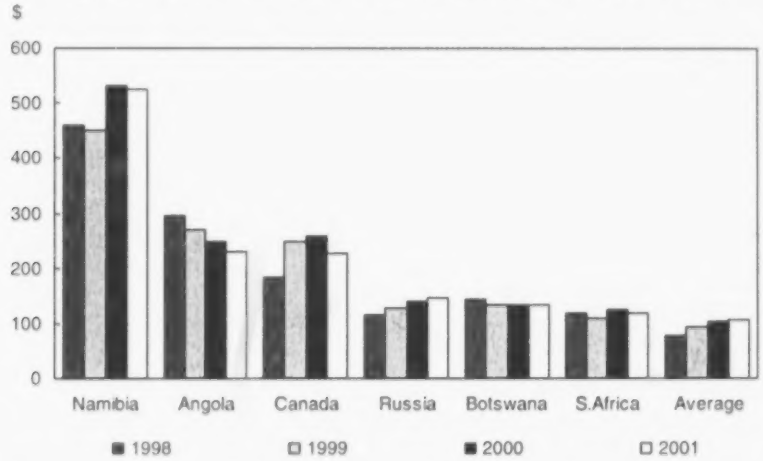
14. The estimates for carat production per year and average value per carat come from the Government of Northwest Territories website: http://www.gov.nt.ca/RWED/diamond/index/htm (accessed on July 7, 2003), from the Aber Diamond Corporation website: http://www.aber.ca (accessed on January 5, 2004) and from the Tahera Corporation website: http://www.tahera.com (accessed on January 6, 2004). Average value per carat estimates were listed in US$ and converted to CA$ using 0.7138 US$ per CA$ based on the Bank of Canada annual average rate for 2003.

Canada's world class diamonds

Not only is Canada rich in rough diamonds. These rough diamonds are high-quality. The quality of a rough diamond is measured in terms of its size, clarity and colour. This is reflected in its price per carat.

In 2001, when over 3.3 million carats of diamonds were mined in Canada, the average price per carat for a Canadian-mined diamond was $228. This was third highest in the world behind prices for diamonds mined in Namibia and Angola.

Average price per carat[1] for mined diamonds, by country, 1998 to 2001



[1] *Converted to CA $ based on the Bank of Canada annual average rate for that year.*

Source: *WWW International Diamond Consultants.*

Trade: From import-driven to export-driven

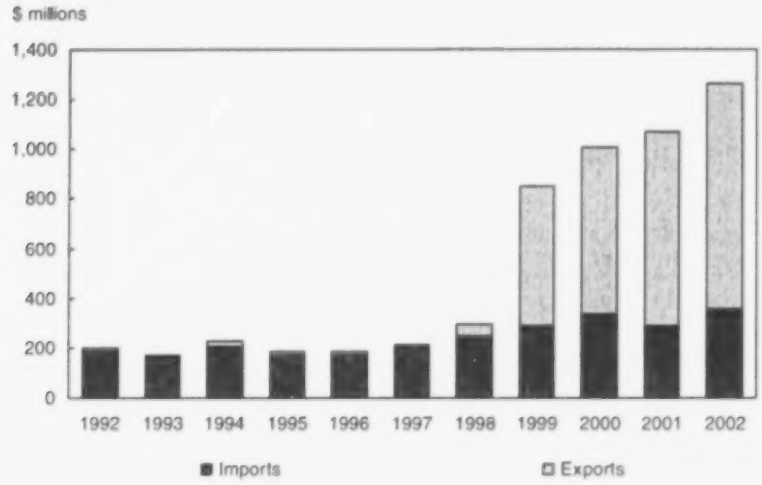
From 1992 to 1997, Canada's total trade[15] in diamonds remained fairly constant, worth on average $197 million per year. During this time, imports, primarily of gem quality cut and polished diamonds, were responsible for 93% of the Canadian diamond trade.

This changed in 1998 when Canada began mining and exporting rough diamonds. From 1998 to 2002, the trade in diamonds grew on average by 44% each year, and in 2002 reached almost $1.3 billion. This has been almost totally export-driven, with diamond exports responsible for two-thirds of all the trade during this period.

The growth in exports of Canadian diamonds has been fuelled almost exclusively by increases in exports of rough diamonds. In 2002, Canadian rough diamond exports accounted for 95% of Canadian diamond export trade, and 68% of total Canadian diamond trade.

15. Total trade is equal to domestic exports plus foreign imports. It does not take into account diamonds of foreign origin re-exported from Canada or Canadian diamonds re-imported. Canadian diamonds re-imported fall under H.S. 9813.00.

Canadian diamond trade, 1992 to 2002



Source: *International Trade Division, Statistics Canada.*

The growth in diamond imports has been less dramatic, averaging 5% a year between 1998 and 2002. Most of the diamonds imported into Canada are gem quality, cut and polished stones ready to be made into jewellery. In 2002, they accounted for 92% of Canada's diamond import trade.

Not included in the import figures are Canada's exported rough diamonds that return. These diamonds are used by the nascent diamond cutting and polishing industry in the Northwest Territories. This local industry and the diamonds it imports are small.

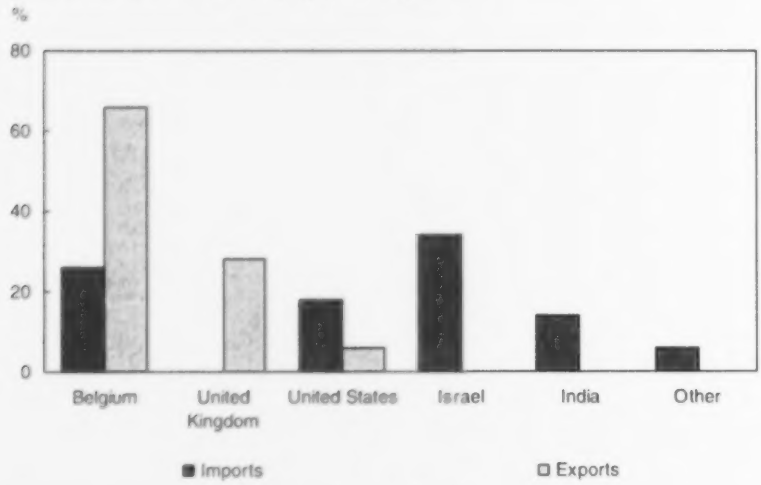
From January 2003 to June 2003, Canada's total trade in diamonds was worth just over $720 million, of which exports accounted for 81%. During this period, exports of Canadian rough diamonds accounted for 94% of the Canadian diamond export trade, and 76% of the total Canadian diamond trade. Gem quality, cut and polished stones represented 96% of Canadian diamond imports.

Belgium, United Kingdom major trading partners

Belgium and the United Kingdom are the principal countries of destination for diamonds from Canada. Most of the world's mined diamonds are sorted and sold through Antwerp and London. From here, they are redistributed to customers throughout the world (including Canada) for manufacture into polished gemstones.

In 2002, Belgium received 66% of all Canada's diamond exports, and the United Kingdom 28%. Almost all Canadian diamonds exported to Belgium and United Kingdom were Canadian rough diamonds.

Canadian diamond trade, by country, 2002



Source: *International Trade Division, Statistics Canada.*

On the other hand, Canada imports diamonds from a more diverse set of nations. These include Israel, India and the United States, which are known for their cutting and polishing expertise, as well as Belgium. In 2002, imports from Israel, Belgium, the United States and India accounted for 93% of all the diamonds brought into Canada.

In the first half of 2003, 60% of Canadian diamond exports went to the United Kingdom, and 34% to Belgium, a reverse of what was previously seen. Again, almost all the Canadian diamond exports sent to these two countries were Canadian rough diamonds. Also, 92% of diamonds imported to Canada came from Israel, Belgium, the Untied States and India.

In terms of quantity, the story for exports parallels that of the value of exports. But the situation for imports is different. In 2002, almost half of all Canadian diamond imports in terms of quantity were industrial diamonds, not cut and polished. These were likely used for making diamond tools and equipment. They accounted for less than 1% by value of all diamonds imported into Canada. Just over one-third (35%) came from Ghana, 23% from the United States and 15% from Belgium.

In 2002, gem quality, cut and polished stones made up 43% of imports in terms of quantity, but accounted for 92% of diamond imports into Canada by value. Just over one-quarter (27%) of these diamonds came from Israel, 25% from India, 24% from Belgium and 20% from the United States. In the first half of 2003, Canadian diamond imports by volume followed a similar pattern as that of the previous year.

The impact that the diamond mining industry is having will be felt for some years to come as existing mines reach their peak potential, other designated projects begin production, and exploration leads to new diamond discoveries.

As Marilyn Monroe sang in the movie *Gentlemen Prefer Blonds*: "Diamonds are a girl's best friend". Now they are Canada's as well.

The Kimberley Process: Breaking the link between war and diamonds

'Conflict' diamonds or 'blood' diamonds have been a concern of the international community since the late 1990s. The term refers to natural rough diamonds used by rebel movements or their allies to fund insurgencies.

While the trade in 'conflict' diamonds represents only a small fraction of the international trade in diamonds, the consequences have been devastating for the affected countries, primarily Angola, Sierra Leone and the Democratic Republic of the Congo.

Canada has undertaken a leadership role in several international initiatives addressing this issue. One is the Kimberley Process (KP), an international certification scheme launched January 1, 2003. Its goal is to break the link between the illicit trade of rough diamonds and armed conflict.

Under this scheme, signatory countries are required to certify all rough diamond exports and imports in order to ensure their country of origin, to ban trade in rough diamonds with non-participating countries, and to provide production and trade statistics to the KP Secretariat in an effort to monitor the trade flow of rough diamonds.

Canada has been actively involved in the Kimberley Process since its inception. As of January 2004, Canada assumed the chairmanship of the KP.

On December 12, 2002, Parliament passed Bill C-14, the *Export and Import of Rough Diamonds Act*. It provides for "controls on the export, import or transit across Canada of rough diamonds and for a certification scheme for the export of rough diamonds in order to meet Canada's obligations under the Kimberley Process." To date, about 50 countries and/or regional economic integration organizations are participating in the Kimberley Process.

Data Sources

Sources of data used in this analysis are from Statistics Canada unless otherwise stated. All values are in Canadian dollars. Conversions are based on the Bank of Canada's average annual exchange rates.

Statistics Canada uses the Harmonised System (H.S) of classification, which groups similar goods together to classify commodities. The data used for this study is based on information at the H.S. 6 level, the most detailed level at which international comparisons can be made.

For the purposes of this study trade in the diamond industry is limited to those commodities categorised in H.S. heading 71.02. Rough diamonds refer to mined diamonds that are unworked or simply sawn, cleaved or bruted as defined by the H.S. sub headings 7102.10 (rough, unsorted), 7102.21(rough, industrial) and 7102.31(rough, gem). The Kimberley Process uses the same nomenclature to define rough diamonds. Cut and polished diamonds fall under the H.S. sub-headings 7102.29 (cut and polished, industrial) and 7102.39 (cut and polished, gem).

N° 11-621-MIF au catalogue — N° 008
ISSN: 1707-0511
ISBN: 0-662-75577-4

Document analytique

Analyse en bref

Les diamants donnent de l'éclat à l'économie canadienne

par Bruna Santarossa

Division du commerce international
Immeuble Jean Talon, 9e étage, Ottawa, K1A 0T6

Téléphone: 1 800 263-1136

Toutes les opinions émises par l'auteur de ce document ne reflètent pas nécessairement celles de Statistique Canada.

Statistique Canada Statistics Canada

Canada

Les diamants donnent de l'éclat à l'économie canadienne

Bruna Santarossa

Comité de revue : Robin Dunn et Lee-Anne Jennings, Ressources naturelles Canada; Don Law-West et Doug Paget, Affaires indiennes et du Nord Canada; Iddi Alhassan, John Flanders et Bernie Thériault, Statistique Canada.

Contribution spéciale : Ginette Bouchard et Gabrielle Slivinski, Ressources naturelles Canada; Bruce Cooke, Gilbert Paquette et Stephen Sherwood, Statistique Canada.

Rédacteur en chef : Yvan Gervais

Production : Debi Soucy

Janvier 2004

N° 11-621-MIF2004008 au catalogue
ISBN : 0-662-75577-4
ISSN : 1707-0511
Fréquence : Irrégulière

Pour obtenir de plus amples renseignements :
Service national de renseignements : 1-800-263-1136
Demandes par courriel : analysisinbrief-analyseenbref@statcan.ca

Publication autorisée par le ministre responsable de Statistique Canada
© Ministre de l'Industrie, 2004

Tous droits réservés. Il est interdit de reproduire ou de transmettre le contenu de la présente publication, sous quelque forme ou par quelque moyen que ce soit, enregistrement sur support magnétique, reproduction électronique, mécanique, photographique, ou autre, ou de l'emmagasiner dans un système de recouvrement, sans l'autorisation écrite préalable des Services de concession des droits de licence, Division du marketing, Statistique Canada, Ottawa, Ontario, Canada, K1A 0T6

Les diamants donnent de l'éclat à l'économie canadienne

Bruna Santarossa
Division du commerce international

Résumé

Leur apparence fascine depuis des siècles. Dans un film tourné en 1953, Marilyn Monroe les a célébrés dans une chanson. James Bond, l'agent 007, pourchasse les criminels qui tentent d'en faire la contrebande. Aujourd'hui, ils sont à la source de la croissance économique des Territoires du Nord-Ouest.

Il s'agit des diamants.

L'effervescence a commencé en 1991, lorsque l'on a découvert ces pierres précieuses et brillantes de carbone pur au lac Point près du lac de Gras dans les Territoires du Nord-Ouest. Depuis, deux mines de diamants sont entrées en production, EKATI[1] et Diavik[2]. Une troisième mine, désignée sous le nom de projet Jericho[3] et située au nord d'EKATI au Nunavut, devrait entrer en production en 2005. Une quatrième mine, désignée sous le nom de projet Snap Lake[4] et située dans les Territoires du Nord-Ouest, devrait entrer en production en 2006.

Le Canada, qui a fait une entrée récente dans le secteur international de l'exploitation des diamants, y joue maintenant un rôle prépondérant. Le pays est non seulement riche en diamants, mais il est riche en diamants de grande qualité. De 1998 à 2002, près de 13,8 millions de carats ont été extraits, pour une valeur totale de 2,8 milliards de dollars, soit environ l'équivalent d'un sac de glace de 1,5 kg par jour pendant cinq années, chaque sac ayant une valeur de 1,5 million de dollars.

Des données récentes sur la production suggèrent que, d'ici la fin de 2003, le Canada aura produit presque 15 % de la production mondiale de diamants. Le Canada occuperait ainsi la troisième place en importance parmi les producteurs de diamants, derrière le Botswana et la Russie.

L'extraction des diamants vient redorer l'économie canadienne et fait briller celle des Territoires du Nord-Ouest. Les projets actuels apportent une contribution substantielle, tant économique que sociale, au Canada et plus particulièrement aux régions du Nord.

Les répercussions de ce secteur ne semblent pas vouloir s'atténuer. Les mines de diamants EKATI et Diavik devraient être viables respectivement durant les 11 et 20 prochaines années. L'exploitation de Jericho, une fois qu'elle sera opérationnelle, devrait se poursuivre pendant huit ans, et celle de Snap Lake pendant 18 ans environ. Plusieurs projets en sont à un stade avancé de l'exploration dans d'autres régions du Canada. Le profil qui suit donne un aperçu de l'un des secteurs les plus dynamiques au Canada, celui des diamants.

1. La mine EKATI appartient à 80 % à la compagnie anglo-australienne BHP Biliton Diamonds Inc. qui est une filiale de BHP Billiton de Melbourne en Australie. Charles Fipke et Stewart Blusson, les géologues qui ont découvert le gisement initialement, possèdent chacun 10 % de l'entreprise.
2. La mine Diavik est un projet conjoint d'Aber Diamond Mines Ltd (40 %), une filiale d'Aber Diamond Corporation de Toronto, et de Diavik Diamond Mines Inc. (60 %), une filiale de Rio Tinto plc de Londres au Royaume-Uni.
3. Le projet Jericho est exploité par Tahera Corporation de Toronto.
4. Le projet Snap Lake appartient à 100 % à DeBeers Canada Corporation de Toronto.

Note aux lecteurs

Les entreprises BHP Billiton Diamonds Inc., Diavik Diamond Mines Inc. et Aber Diamond Mines Ltd ont renoncé au droit à la confidentialité afin de permettre la publication de leurs statistiques touchant à la production, au travail, à l'investissement et au commerce. À cet égard, Statistique Canada les remercie de leur avoir permis d'utiliser leurs données pour le bien cet article.

La ruée vers les diamants alimente l'économie des T.N.-O.

La découverte de diamants, en 1991, a créé toute une effervescence dans les Territoires du Nord-Ouest. Depuis, deux mines de diamants ont commencé à être exploitées, soit la mine EKATI, qui est entrée en production en 1998, et la mine Diavik, qui a vu le jour en 2003. Une troisième mine, celle de Snap Lake, devrait entrer en production en 2006. Cela a eu pour résultat que les Territoires du Nord-Ouest sont florissants, tant socialement qu'économiquement, grâce à des hausses du PIB et du nombre d'emplois bien rémunérés.

L'économie des Territoires du Nord-Ouest a fait un bond de 5,1 % en 2002, en partie grâce à la mine EKATI, qui fonctionnait à pleine capacité, ainsi qu'à la construction de la mine Diavik qui était presque complétée. L'extraction de diamants a représenté un peu plus de 20 % du PIB des Territoires du Nord-Ouest.

Des secteurs auxiliaires, comme la construction non résidentielle, le commerce de gros et le transport, ont aussi profité de cette expansion. La construction non résidentielle et autres projets d'ingénierie étaient en pleine activité en raison de l'expansion de la mine EKATI et de la construction de la mine Diavik.

Le secteur du commerce de gros a connu une hausse de 40 % entre 1998 et 2002[5], en raison de la fourniture de machines et de matériaux de construction. Le transport par camion est aussi en hausse, par suite du transport de machines et de fournitures entre Yellowknife et les exploitations minières sur 400 km de route de glace. En 2002, les camionneurs ont expédié presque 9 000 chargements de matériel et de fournitures à la mine EKATI et au projet Diavik.

Emplois bien rémunérés pour les collectivités du Nord

L'extraction de diamants fournit des emplois bien rémunérés aux collectivités du Nord du Canada. Le nombre de salariés participant directement à l'extraction de diamants était presque sept fois plus élevé en 2001 qu'en 1998, étant passé d'un peu plus de 90 à plus de 700.

Des chiffres récents[6], indiquent qu'on compte actuellement environ 2 200 emplois liés à l'extraction de diamants. La mine EKATI emploie directement environ 800 personnes et fournit de l'emploi à 800 autres sur une base contractuelle. Plus des trois quarts de ses propres employés sont des habitants du Nord, et 39 % d'entre eux sont des Autochtones.

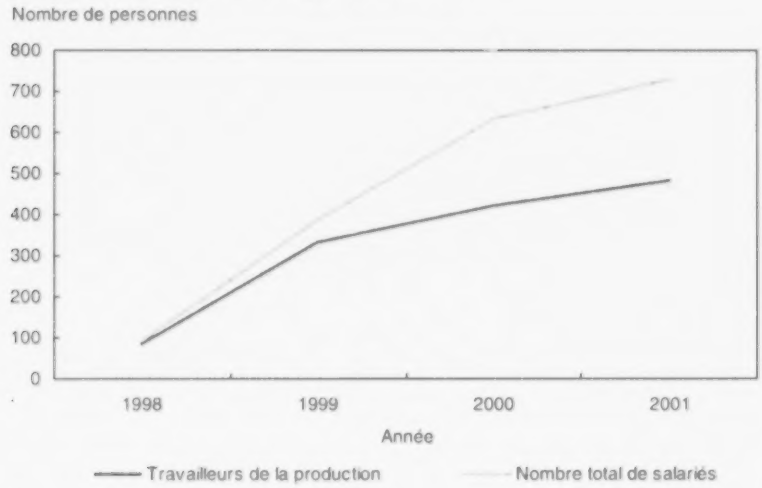
5. Les ventes de l'industrie du commerce de gros en 1998 aux T.N.-O. comprennent celles du Nunavut.
6. Les chiffres récents de l'emploi ainsi que les estimations de l'emploi pour le projet Snap Lake proviennent de documents tirés des sites Web suivants : le gouvernement des Territoires du Nord-Ouest, http://www.gov.nt.ca/RWED/diamond/index/htm; *BHP Billiton Annual Report on Northern and Aboriginal Employment 2002*, BHP Billiton Diamonds Inc., http://www.bhpbilliton.com; et Diavik Diamond Mines Inc., http://www.diavik.ca.

La mine Diavik emploie environ 625 personnes dont 73 % sont des habitants du Nord et 37 % sont des Autochtones. On s'attend à ce que le projet Snap Lake emploie environ 500 personnes, une fois qu'il sera pleinement opérationnel.

De plus, l'industrie paie des salaires élevés. De 1998 à 2001, le salaire moyen de tous les travailleurs des mines de diamants était de 61 639 $; celui des employés de production, c'est-à-dire ceux chargés de l'extraction proprement dite, était légèrement supérieur, à 64 336 $.

Ces salaires moyens étaient environ 30 % plus élevés que ceux des tous les travailleurs du secteur de l'extraction de minerais non métalliques au Canada, et 44 % supérieurs à ceux des employés de production dans ce secteur.

Nombre de travailleurs directement employés par l'industrie de l'extraction de diamants, 1998 à 2001



Source : *Statistique Canada, no 26-201-XIB au catalogue.*

Investissement : l'extraction de diamants en tête aux T.N.-O.

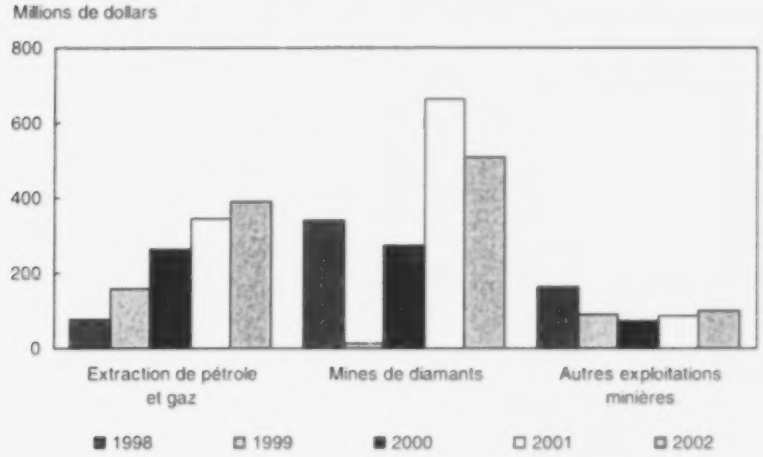
Il est coûteux de construire et d'entretenir une mine de diamants. Les coûts de construction d'une mine de diamants dans les Territoires du Nord-Ouest sont plus élevés du fait de l'environnement hostile, mais fragile, caractérisé par des hivers longs et des étés trop courts. Par ailleurs, le transport met en jeu une route « de glace », et des engagements en matière environnementale font en sorte, notamment, que l'on doit tenir compte des habitudes migratoires des caribous.

Le secteur de l'extraction de diamants a investi 1,8 milliard de dollars dans la construction non résidentielle dans les Territoires du Nord-Ouest[7] de 1998 à 2002. Ce secteur a été à la source de 37 % de toutes les dépenses en immobilisations non résidentielles dans les Territoires du Nord-Ouest au cours de cette période.

Il s'agit de la contribution la plus importante aux dépenses en immobilisations du secteur de l'extraction minière et de l'extraction de pétrole et de gaz des Territoires du Nord-Ouest, soit un peu plus de la moitié des 3,6 milliards de dollars de dépenses à ce chapitre.

7. Les données de 1998 sur les immobilisations aux T.N.-O. comprennent celles du Nunavut.

Immobilisations du secteur de l'extraction minière et de l'extraction de pétrole et de gaz dans les T.N.-O., 1998 à 2002[1]



[1] *Les données pour 1998 comprennent les Territoires du Nord-Ouest et le Nunavut.*

Source : *Division de l'investissement et du stock de capital, Statistique Canada.*

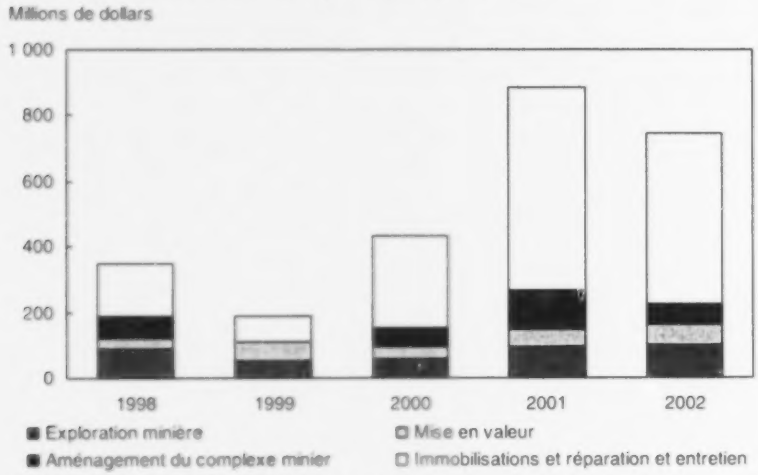
Entre 1998 et 2002, un total de 2,6 milliards de dollars a été investi dans le développement des ressources minérales diamantifères du Canada. Les coûts de développement comprennent les coûts de l'exploration, les coûts d'aménagement du complexe minier, les investissements en immobilisations ainsi que les dépenses de réparation et d'entretien[8]. Les investissements dans le développement des ressources minérales diamantifères ont représenté environ 12 % de tous les investissements dans le développement des ressources minérales et métalliques au Canada au cours de cette période.

Les Territoires du Nord-Ouest constituaient l'objectif premier, avec 90 % des investissements totaux au titre du développement minéral des ressources diamantifères.

Presque les deux tiers de tous les investissements dans le développement des ressources minérales ont été alloués aux dépenses en immobilisations, en réparation et en entretien entre 1998 et 2002. Comme il fallait s'y attendre, presque la totalité de ces dépenses a été faite dans les Territoires du Nord-Ouest.

8. Les dépenses d'exploration ont trait à l'exploration minière et à la mise en valeur du gisement, y compris les dépenses liées aux études d'ingénierie, économiques et de faisabilité, et les frais reliés à l'environnement et à l'accès au territoire. L'exploration minière comprend les activités réalisées en vue de chercher et de découvrir un gîte minéral et d'en exécuter la première délimitation, afin d'établir sa valeur économique potentielle (tonnage et teneur). La mise en valeur comprend les activités en vue d'acquérir une connaissance détaillée d'un gisement déjà délimité, pour satisfaire aux besoins d'une étude de faisabilité. Les coûts d'aménagement du complexe minier comprennent les activités servant à délimiter et définir en détail le minerai, à y avoir accès et à en préparer l'extraction et d'autres activités de terrain visant à augmenter les réserves de minerai.

Ventilation des investissements en développement minéral des ressourcesdiamantifères, Canada, 1998 à 2002



Source : *Relevé federal-provincial-territorial auprès des sociétés d'exploration et d'exploitation minière, Ressources naturelles Canada.*

Les nouvelles mines de diamants du Nord apportent des investissements importants et durables aux entreprises nordiques et autochtones. Des 1,2 milliard de dollars en contrats décernés pour la construction de la mine Diavik, environ 900 millions de dollars ont été attribués à des entreprises du Nord et un peu plus de 600 millions de dollars l'ont été à des entreprises autochtones[9].

Les entreprises nordiques et autochtones sont aussi bien en évidence en ce qui concerne les opérations. Durant l'année 2002, BHP Billiton Diamonds Inc. a dépensé plus de 355 millions de dollars dans le Nord. Les dépenses effectuées par l'intermédiaire d'entreprises appartenant à des Autochtones du Nord ont atteint plus de 123 millions de dollars, soit 34,7 % du total dépensé dans le Nord[10]. Diavik décerne actuellement des contrats de travail d'une valeur annuelle de 30 millions de dollars à des firmes nordiques dont 80 % sont autochtones[11].

L'exploration de diamants s'intensifie vers le Nunavut et l'Ontario

Jusqu'à l'an 2000, l'exploration dans le secteur des diamants se limitait presque exclusivement aux Territoires du Nord-Ouest. Depuis ce temps, elle s'étend à d'autres régions du Canada.

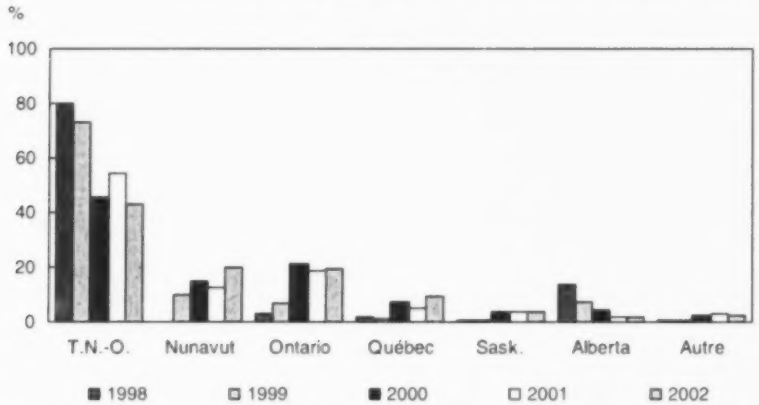
Au cours de 1998 et 1999, des 228 millions de dollars de dépenses au titre de l'exploration, plus des trois quarts ont été dépensés dans les Territoires du Nord-Ouest[12]. Toutefois, les entreprises commencent à cibler d'autres régions du Canada. Entre 2000 et 2002, moins de la moitié de l'exploration a eu lieu dans les Territoires du Nord-Ouest.

En 2002, 43 % de l'exploration dans le secteur des diamants s'est produit dans les Territoires du Nord-Ouest, 20 % au Nunavut, et un autre 20 % en Ontario.

9. *Diavik Socio-Economic Monitoring Report To December 31, 2002.*
10. *BHP Billiton Diamonds Inc. Annual Report on Northern Spending 2002.*
11. T. Hoefer, Diavik Diamond Mines Inc., communications personnelles, décembre 2003.
12. Les données sur l'exploration de diamants en 1998 pour les T.N.-O. comprennent celles du Nunavut.

De 1998 à 2002, l'exploration dans le secteur des diamants a représenté 23 % des 2,7 milliards de dollars dépensés au total pour l'exploration au titre des ressources métalliques et minérales au Canada, en troisième lieu après les métaux précieux (y compris l'or et l'argent) qui ont représenté 36 % des dépenses totales d'exploration au Canada, et les métaux de base (y compris le cuivre, le nickel, le plomb et le zinc) qui ont représenté 28 %.

Répartition en pourcentage des dépenses liées à l'exploration dans le secteur des diamants, selon la province ou le territoire, 1998 à 2002[1]



[1] *Les données pour 1998 se rapportant aux Territoires du Nord-Ouest comprennent le Nunavut.*

Source : *Relevé fédéral–provincial/territorial auprès des sociétés d'exploration et d'exploitation minière, Ressources naturelles Canada.*

Hausse des recettes gouvernementales

Le gouvernement fédéral et le gouvernement des Territoires du Nord-Ouest s'attendent à tirer des avantages directs et indirects de la production de diamants.

Parmi les avantages directs pour le gouvernement fédéral figurent les redevances[13], ainsi que l'impôt sur le revenu des entreprises et des particuliers.

Le ministère des Affaires indiennes et du Nord Canada estime que, collectivement, les projets EKATI, Diavik et Snap lake généreront des redevances de 1,6 milliard de dollars, des impôts fédéraux sur le revenu des entreprises de 2,6 milliards de dollars, des impôts territoriaux sur le revenu des entreprises de 1,3 milliard de dollars, et des impôts sur le revenu des salariés et autres impôts des entreprises de 4,7 milliards de dollars.

Production : cinq millions de carats en cinq ans

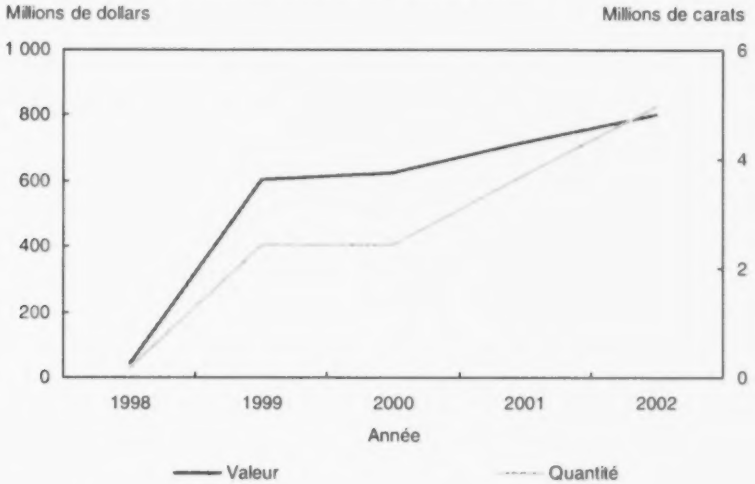
La production du secteur de l'extraction de diamants est passée de zéro à presque cinq millions de carats en cinq ans seulement. En 2001, on a assisté à une hausse de 53 % de la quantité de

13. Affaires indiennes et du Nord Canada a la responsabilité administrative des ressources minérales dans les Territoires en appliquant les Règlements sur l'exploitation minière du Canada (REM) et la *Loi sur les terres territoriales*. Les redevances sont calculées à partir d'une formule spécifiée dans les REM.

diamants extraits par rapport à l'année précédente; en 2002, la production en carats a augmenté de 34 % par rapport à 2001.

La production selon la valeur a augmenté en conséquence, passant de zéro avant 1998 à un peu plus de 800 millions de dollars en 2002.

Production de diamants au Canada, 1998 à 2002



Source : *Statistique Canada, no 26-202-XIB au catalogue.*

Avec l'ouverture de la mine Diavik, en 2003, il y a eu une hausse marquée de la production. Dans les six premiers mois de 2003 seulement, près de 4,2 millions de carats de diamants ont été extraits au Canada, soit seulement 17 % de moins que le total en 2002.

Après l'ouverture de la mine Jericho en 2005 et celle de la mine Snap Lake en 2006, il y aura une autre hausse marquée de la production. La mine EKATI devrait produire annuellement de 4 à 5 millions de carats en moyenne pour l'ensemble de la durée d'exploitation de la mine. On s'attend à ce que la mine Diavik produise 8 millions de carats par année. Le mine Jericho devrait produire annuellement 0,39 million de carats tandis que Snap Lake produirait environ 1,5 million de carats par année.

Le prix moyen par carat des diamants extraits est passé de 257 $ en 2000 à 161 $ en 2002. Cela est le résultat des activités de production qui ont été entreprises à l'égard d'un deuxième gisement de diamants (la cheminée « EKATI's Misery »), en 2001, gisement où l'on retrouve des pierres plus petites et de plus faible valeur. Lorsque ces diamants se mêlent aux diamants plus gros de meilleure qualité, le prix moyen diminue.

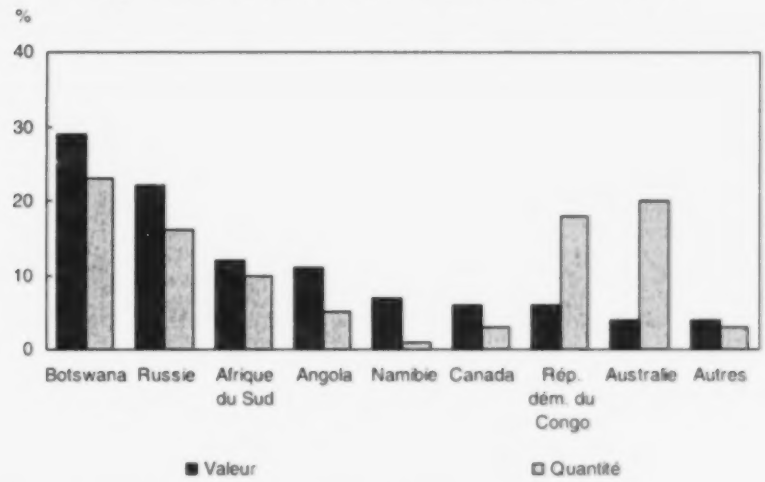
On s'attend à ce que les diamants extraits dans le cadre du projet EKATI aient une valeur moyenne de 140 $ le carat, pour l'ensemble de la durée d'exploitation de la mine, ceux de la mine Diavik, une valeur moyenne de 104 $ le carat, et ceux de la mine Jericho devraient avoir une valeur moyenne de 129 $ le carat tandis que ceux de la mine Snap Lake, de 106 $ le carat[14].

Émergence du Canada comme producteur important au niveau mondial

En 2001, le Canada était le sixième producteur en importance de diamants en ce qui a trait à la valeur, et le septième en importance en ce qui a trait à la quantité.

Des données récentes sur la production de 2003 suggèrent que le Canada devienne le troisième producteur de diamants en importance au niveau mondial, avec 15 % de la production mondiale en ce qui a trait à la valeur. Ceci mettra le Canada tout juste devant l'Afrique du Sud, mais derrière le Botswana et la Russie.

Proportion de la production mondiale de diamants, 2001



Source : *WWW International Diamond Consultants.*

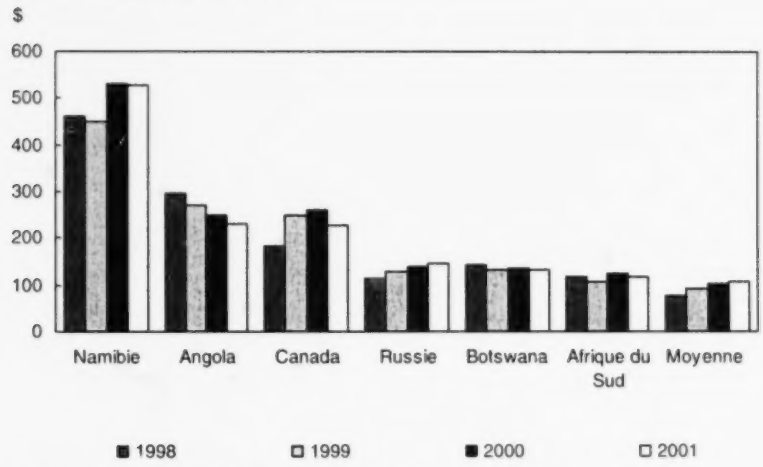
La renommée internationale des diamants du Canada

Le Canada est non seulement riche en diamants bruts, mais il l'est aussi en diamants bruts de grande qualité. La qualité est mesurée selon quatre critères : taille, masse, pureté et couleur. La qualité des diamants a des répercussions sur leur prix.

En 2001, les mines canadiennes ont produit plus de 3,3 millions de carats de diamants. Le prix moyen par carat pour un diamant extrait au Canada était de 228 $, et venait au troisième rang au niveau mondial après ceux de la Namibie et de l'Angola.

14. Les estimations de la valeur moyen par carat proviennent du site Internet du gouvernement des Territoires du Nord-Ouest : http://www.gov.nt.ca/RWED/diamond/index/htm (consulté le 7 juillet 2003), du site d'Aber Diamond Corporation : http://www.aber.ca (consulté le 5 janvier 2004) et de celui de Tahera Corporation : http://www.tahera.com (consulté le 6 janvier 2004). Elles ont été fournies en dollars américains et converties en dollars canadiens, sur la base de 0,7138 $ US par dollar canadien, selon le taux moyen annuel de la Banque du Canada pour 2003.

Prix moyen par carat[1] pour les diamants extraits, selon le pays, 1998 à 2001



[1] *Converti en dollars canadiens sur la base du taux annuel moyen de la Banque du Canada pour l'année en question.*

Source : *WWW International Diamond Consultants.*

Commerce : de l'importation à l'exportation

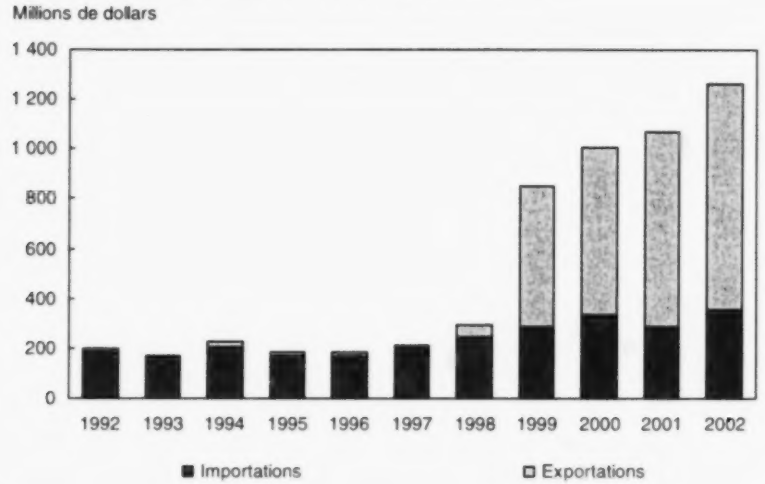
De 1992 à 1997, le commerce total[15] des diamants au Canada est demeuré relativement stable, représentant en moyenne 197 millions de dollars par année. Au cours de cette période, les importations, et plus particulièrement celles de diamants taillés et polis de qualité gemme, ont été à la source de 93 % du commerce de diamants au Canada.

La situation a changé en 1998, au moment où le Canada a commencé à produire et à exporter des diamants bruts. De 1998 à 2002, le commerce de diamants a augmenté en moyenne de 44 % chaque année, pour atteindre presque 1,3 milliard de dollars en 2002. Il reposait presque totalement sur les exportations, celles-ci ayant représenté les deux tiers de tout le commerce au cours de cette période.

La croissance des exportations de diamants a été alimentée presque exclusivement par la hausse des exportations de diamants extraits au Canada. En 2002, les diamants extraits au Canada ont représenté 95 % des exportations de diamants du Canada et 68 % du commerce total de diamants.

15. Le commerce total est égal aux exportations d'origine canadienne plus les importations étrangères. Il ne tient pas compte des diamants d'origine étrangère réexportés du Canada ou des diamants canadiens réimportés. Les diamants canadiens réimportés sont compris dans le code 9813.00 du SH.

Commerce des diamants au Canada, 1992 à 2002



Source : *Division du commerce international, Statistique Canada.*

La croissance des importations de diamants a été moins marquée que celle des situant en exportations, se moyenne à 5 % entre 1998 et 2002. La plupart des diamants importés sont des au Canada diamants taillés et polis de qualité gemme, qui sont prêts à être transformés en bijoux. En 2002, ils ont représenté 92 % de l'importation de diamants au Canada.

Les données sur les importations ne comprennent pas les diamants bruts exportés par le Canada et qui reviennent au pays. Ces diamants sont utilisés par l'industrie naissante de la taille et du polissage des diamants dans les Territoires du Nord-Ouest, une industrie qui reçoit l'appui des nouvelles mines nordiques. Cette industrie locale et les diamants qu'elle importe sont minimes.

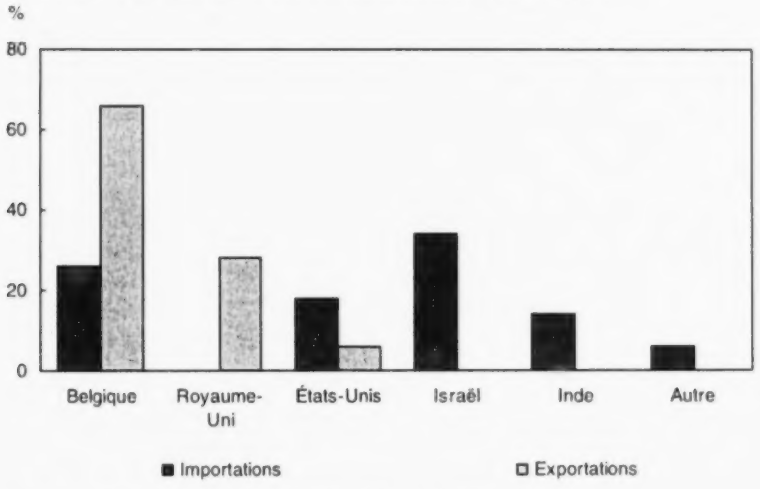
De janvier à juin 2003, le commerce total de diamants par le Canada se chiffrait à un peu plus de 720 millions de dollars, les exportations représentant 81 % du total. Durant cette période, les exportations de diamants bruts canadiens constituaient 94 % des exportations des diamants canadiens, et 76 % du commerce total de diamants. Les pierres taillées et polies de qualité gemme représentaient 96 % des importations canadiennes de diamants.

La Belgique et le Royaume-Uni, principaux partenaires commerciaux

La Belgique et le Royaume-Uni sont les principaux pays de destination des diamants du Canada. La plupart des diamants extraits dans le monde sont triés et vendus à Anvers et à Londres. De là, ils sont redistribués à des clients dans le monde entier (y compris le Canada) pour être transformés en pierres précieuses polies.

En 2002, la Belgique a reçu 66 % de toutes les exportations de diamants du Canada, et l'Angleterre, environ 28 %. La presque totalité des exportations de diamants du Canada vers la Belgique et le Royaume-Uni était des diamants bruts canadiens.

Commerce de diamants du Canada, selon le pays, 2002



Source : *Division du commerce international, Statistique Canada.*

Les principaux pays de qui le Canada importe des diamants sont plus diversifiés que ceux vers qui il en exporte. Ils comprennent Israël, l'Inde et les États-Unis, des pays connus pour leur expertise en matière de taille et de polissage, ainsi que la Belgique. En 2002, les importations en provenance d'Israël, de l'Inde, de la Belgique et des États-Unis ont représenté 93 % de tous les diamants qui sont entrés au Canada.

Au cours de la première moitié de 2003, le Royaume-Uni a reçu 60 % des exportations de diamants canadiens et la Belgique 34 %, ce qui représente un renversement par rapport aux observations précédentes. À nouveau, la presque totalité des exportations de diamants canadiens vers ces deux pays était des diamants bruts. De plus, 92 % des diamants importés par le Canada provenait d'Israël, de Belgique, des États-Unis et de l'Inde.

Lorsque nous examinons les exportations du point de vue de la quantité, la situation est la même que pour les exportations selon la valeur. Toutefois, dans le cas des importations, la situation est différente. En 2002, presque la moitié de toutes les importations de diamants du point de vue de la quantité était constituée de diamants industriels, c'est-à-dire de diamants non taillés ni polis, qui sont probablement utilisés pour la fabrication d'outils et d'équipement. Ils représentent moins de 1 % de la valeur de tous les diamants importés au Canada. La plupart proviennent du Ghana (35 %), des États-Unis (23 %) et de la Belgique (15 %).

En 2002, les pierres de qualité gemme représentaient 43 % des importations du point de vue de la quantité, mais 92 % du point de vue de la valeur. Les principaux pays importateurs de ces diamants étaient Israël (27 %), l'Inde, (25 %), la Belgique (24 %) et les États-Unis (20 %). Au cours de la première moitié de 2003, le volume des importations canadiennes de diamants était réparti d'une manière similaire à l'année précédente.

Les répercussions de l'industrie de l'extraction des diamants se feront sentir pendant plusieurs années à venir alors que les mines existantes atteindront leur plein potentiel, que les projets désignés entreront en production et que l'exploration amènera de nouvelles découvertes de gisements diamantifères.

Comme Marilyn Monroe l'a chanté dans le film *Les hommes préfèrent les blondes* : « Les diamants sont les meilleurs amis des femmes ». Maintenant, ils sont aussi ceux du Canada.

Le Processus de Kimberley : Briser le lien entre guerre et diamants

Les « diamants de sang » ou les « diamants de la guerre » sont une source de préoccupations pour la collectivité internationale depuis la fin des années 90. Par diamants de la guerre, on entend les diamants bruts naturels qui sont utilisés par les mouvements de rebelles ou leurs alliés pour financer la sédition.

Même si le commerce des « diamants de la guerre » ne représente qu'une fraction infime du commerce international de diamants, ses conséquences ont été dévastatrices pour les pays touchés, et principalement l'Angola, la Sierra Leone et la République démocratique du Congo.

Le Canada a joué un rôle de premier plan à l'égard de plusieurs initiatives internationales concernant cette question. Parmi elles figure le Processus de Kimberley (PK), un plan de certification international lancé le 1er janvier 2003. L'objectif visé par le PK consiste à briser le lien entre le commerce illicite de diamants bruts et les conflits armés.

En vertu de ce processus, les pays signataires doivent certifier toutes les exportations et importations de diamants bruts, afin de vérifier leur pays d'origine, bannir le commerce de diamants bruts avec les pays non participants et fournir des statistiques sur la production et le commerce au Secrétariat du PK, afin de surveiller les échanges de diamants bruts.

Le Canada a été actif au sein du Processus de Kimberley depuis son lancement. Commençant en janvier 2004, il assure la présidence du Comité technique et statistique du PK.

Le 12 décembre 2002, le Parlement adoptait le projet de loi C-14, la *Loi sur l'exportation et l'importation des diamants bruts*, « loi concernant le contrôle de l'exportation, de l'importation et du transit au Canada des diamants bruts et établissant un processus de certification pour leur exportation en vue de l'exécution par le Canada de ses obligations découlant du Processus de Kimberley. » À ce jour, 50 pays et organisations d'intégration économique régionale adhèrent au Processus de Kimberley.

Sources des données

Toutes les statistiques proviennent de Statistique Canada, à moins d'indications contraires. Les données en valeur sont exprimées en dollars canadiens. Les conversions ont été faites à utilisant les taux de change annuels moyens de la Banque du Canada.

Statistique Canada utilise le Système harmonisé (SH), qui regroupe les produits similaires en vue de la classification des marchandises. Les données utilisées pour la présente étude sont fondées sur le niveau 6 du SH, qui est le niveau le plus détaillé utilisé pour les comparaisons internationales.

Aux fins de la présente étude, le commerce de diamants se limite aux marchandises classées dans le code 71.02 du SH. Par diamants bruts, on entend les diamants bruts ou simplement sciés, clivés ou débrutés, conformément à la définition des codes 7102.10 (bruts, non triés), 7102.21 (bruts, industriels) et 7102.31(bruts, non industriels) du SH. Cela est conforme aux définitions utilisées pour le Processus de Kimberley. Les diamants taillés et polis appartiennent aux catégories 7102.29 (taillés et polis, industriels) et 7102.39 (taillés et polis, gemme) du SH.